

# JIA プロフェッショナル スクール 2009

——自立のための建築家実務講座

## JIA PROFESSIONAL SCHOOL 2009

本年も日本建築家協会は、  
社会にあつて建築家として自立するために  
必要な知識や考え方、  
技術を教えるプロフェッショナル・スクールを開校します。

このスクールがデザインではなく  
実務的な側面について教えることにした理由は、  
建築家が自らのデザインの能力を用いてクライアントから  
設計料をもらいプロフェッショナルとして自立するには、  
デザイン以外の多くの能力が必要だからです。

現職の諸氏はもとより、  
次世代を担う建築家を目指す諸君にも贈る実務教育です。  
是非、ご参加ください。

社団法人日本建築家協会 元会長 **小倉善明**

### JIAプロフェッショナル・スクール2009 募集案内 [CPD申請中]

#### 受講料

東京(4日間) | JIA会員50,000円、一般60,000円、学生30,000円  
東京(2日間) | JIA会員25,000円、一般30,000円、学生15,000円  
広島(1日間) | JIA会員12,500円、一般15,000円、学生6,000円

定員:50名

#### 申込方法

受講希望者は、住所・氏名・連絡先(TEL/FAX/E-mail)を明記し、受講希望の  
開催先の事務局へFAXか、郵送にて申込下さい。追って、ご連絡いたします。  
なお、講師の都合により変更になる講座もありますので、予めご承知置  
き下さい。

主催:社団法人日本建築家協会 <http://www.jia.or.jp>

#### 申込み・問合せ先

##### ・東京開催

(社)日本建築家協会 JIA プロフェッショナル・スクール係  
〒150-0001 東京都渋谷区神宮前2-3-18 JIA館  
TEL 03-3408-7125 | FAX 03-3408-7129

##### ・広島開催

(社)日本建築家協会中国支部 JIA プロフェッショナル・スクール係  
〒730-0013 広島市中区八丁堀5-23オガワビル  
TEL 082-222-8810 | FAX 082-222-8755

[東京開催]

TOKYO

### 1——建築家とクライアント

#### 2009年3月13日 [金]

17:30- 開校のあいさつ

#### クライアントと語る

17:40-18:30 Ⅰ リゾートを創造する:軽井沢・星のや、他の開発と再生

**星野佳路** [星野リゾート代表取締役社長]

18:30-19:50 Ⅱ 星のリゾートの設計のプロセスとコラボレーション

**東利恵** [建築家/東環境 建築研究所]、**長谷川浩己** [ランドスケープアーキテクト/オンサイ  
ト計画設計事務所]

20:00-21:00 Ⅲ 座談:クライアントが建築家に望む創造性と語り方 | **星野×東×長谷川**

#### 2009年3月14日 [土]

#### グローバル時代に求められる設計事務所の戦略と建築家の生き方

10:00-11:00 Ⅳ 都市を創造する:東京丸の内の新たな展開 | **廣野研一** [三菱地所株式会社社街ブ  
ランド企画部ソフト事業推進室長 兼 街ブランド企画部担当部長]

11:00-12:00 Ⅴ 東京丸の内における設計事務所の役割とコラボレーション

**岩井光男** [株式会社三菱地所設計代表取締役社長執行役員]

13:00-14:00 Ⅵ 日建設計の戦略:良い建築を創り続けるために

**西村浩** [日建設計 コーポレート部門副代表 兼 経営企画室長 兼 広報室長]

14:15-15:15 Ⅶ 日建設計のプレゼンテーション術:ベトナム歴史博物館国際コンペ等から

**大谷弘明** [建築家/日建設計 設計部門副代表 兼 設計室長]

15:30-17:00 Ⅷ 2020年の建築家:21世紀の建築と都市に何が起ころか

**大野秀敏** [建築家/東大教授/アプルデザインワークショップ]

17:10-18:40 Ⅸ 私の経験から:妹島建築設計、ヘルツォーク&ドムームロン建築事務所を経て  
独立して | **菊地宏** [建築家/菊地宏建築設計事務所]

### 2——プロフェッショナルとしての建築家

#### 2009年3月15日 [日]

#### プロフェッショナルのクライアント開拓

**横山禎徳** [社会システムデザイナー/元マッキンゼー&カンパニー]

13:00-16:30 Ⅹ ①クライアントに出会う、②クライアントと付き合う、③将来のクライアントを  
見つける

#### 2009年3月20日 [金・祝]

#### 求められるプロフェッショナルとは

10:30-12:00 Ⅺ 建築家に有効なコミュニケーション能力

**相部博子** [人材育成コンサルタント/株式会社ビーフォーシー代表取締役]

13:00-14:30 Ⅻ 建築家のリスクと対策:建築家賠償責任を中心に

**篠野浩志** [株式会社建築家会館]

14:40-15:40 Ⅼ 建築家の実際と契約のあり方:基準法、士法の改正、告示1206号の改訂  
などの影響も視野に入れて | **光井純**、**山内俊之** [建築家/バリエークアーキテク  
ツジャパン/光井純&アソシエーツ]

15:40-16:40 Ⅽ 建築家にとって契約とは | **林陽子** [弁護士/アテナ法律事務所]

16:50-17:50 Ⅾ 座談:建築家はどのように契約をすすめるべきか | **林×光井×山内**

[広島開催]

HIROSHIMA

#### 2009年2月22日 [日]

#### 厳しい環境を乗り越えるために

10:00- 開校のあいさつ

10:30-12:00 Ⅰ 日建設計の戦略:良い建築を創り続けるために

**西村浩** [日建設計 コーポレート部門副代表 兼 経営企画室長 兼 広報室長]

13:00-14:30 Ⅱ 私の建築手法(仮):「阿佐谷南の家」(2006年度JIA新人賞受賞作)ほか

**小川広次** [建築家/小川広次建築設計事務所]

14:45-18:00 Ⅲ プロフェッショナルのクライアント開拓

**横山禎徳** [社会システムデザイナー/元マッキンゼー&カンパニー]

①クライアントに出会う、②クライアントと付き合う、③将来のクライアントを見  
つける